

首都建设报

北京市人民政府国有资产监督管理委员会主管 北京市基础设施投资有限公司主办 <https://www.bdcn-media.com>

2025年9月2日 星期二 第4688期



吴礼顺调研金隅集团时要求

保持战略定力 谋划特色产业 绘就“十五五”发展蓝图

本报讯(记者 谢峰)8月29日,市国资委党委书记、主任吴礼顺调研金隅集团时要求,保持优势产业战略定力,主动谋划特色产业布局,以稳健发展的目标推动企业“十四五”规划圆满收官,助力绘就“十五五”发展蓝图。市国资委党委委员、副主任贺昂一同调研。金隅集团主要负责人参加。

来到金隅智造工场,吴礼顺实地察看园区入驻企业、特色场景和工业遗存风貌保存情况,深入了解园区建设背景、规划设计、产业招商、服务运营等工作情况。在现场听取企业负责人

对党建引领高质量发展相关工作、今年以来经济运行情况和下半年重点工作安排、当前企业经营发展面临的困难和问题等方面的汇报后,吴礼顺说:“十四五”时期,金隅集团实现了稳健发展,各项经济数据在全系统中表现出色。这些成绩的取得既得益于企业历任领导的战略谋划,更源于企业广大干部职工的奋力拼搏和辛勤努力。”

对金隅集团下一步发展,吴礼顺提出三点要求。

一是要继续保持和巩固自身优势产业和龙头

企业地位,坚持稳中求进,谨慎转型,通过精细化管理,持续提高效率,努力降低成本,不断提升效益。要对标对表行业先进企业,在新型建材领域加大投入和研究力度,持续做强做优做大,打造材料工业领域的领军企业。

二要深入贯彻落实新发展理念,聚焦特色产业培育和高质量发展,既要注重产业布局的“有与无”,更要着力解决“好与优”,向重要子企业倾斜,坚持增量发展导向,遵循产业发展规律,在特色产业培育上发扬“慢工出细活”的工匠精神,通过技术创新和模式创新持续提升产

业发展质量,切实增强产业链韧性和价值创造力。

三要统筹推进地产板块稳健发展与产业园区创新升级,坚持底线思维,优化融资结构,持续降低持有和运营成本,以时间换空间实现高质量发展。在地产开发领域,要聚焦“好房子”理念和城市更新市场,打造差异化竞争优势;在园区建设方面,要形成具有金隅特色的“产业组合+专业服务+成熟经验”的独特模式,实现国有资产保值增值,为服务首都城市战略定位作出更大贡献。

市国资委相关处室负责人,金隅集团有关负责人参加。



接连中标新项目 两大培育产业持续发力

京城机电深耕装备制造“主战场”

国企半年报

本报讯(记者 杜兰)上半年,京城机电以“十四五”规划为战略领航,多措并举提质增效,在机床、氢能装备、液压、环保、印刷、能源装备等6大传统产业板块和增材制造、机器人与智能制造等两大培育产业持续发力,接连中标新项目,取得突出成果。

“老牌”产业技术焕新接连中标新项目

作为装备制造业的根基,北一机床自年初签订超重型龙门机床“双订单”以来,频频斩获加工中心批量组线订单、龙门加工中心、磨床等批量订单,上半年新签订单同比增长40%以上。特别是山西某客户,自2000年首次合作以来,该用户已累计采购北一机床产品40余台。这背后是客户对北一机床多年来技术创新、产品迭代以及服务能力的深度认可。

上半年,北一机床参加北京科博会、第十九届中国国际机床展等知名展会,频频“出圈”,为北一机床进一步开拓市场打下坚实基础。全新自主研发的XHAp24-MTR25高精度五轴车铣复合加工中心和GR1200 Pro高精度五轴立卧转换加工中心等产品引发关注热潮,相较于同类型的机床,其加工效率和精度更高,加工能力更强,能够满足现代制造业对零部件加工严苛的质量和生产品要求,展现了北一机床“大国重器”的制造优势和核心竞争力。

北京巴威在国家电投贵州金元织金“上大压小”异地改建项目中,设计制造的“W”火焰超临界炉1号机组168小时满负荷运行顺利完成,该机组以28.35MPa/605℃/613℃(分别为锅炉的主蒸汽压力/过热蒸汽温度/再热蒸汽温度)的超高参数运行,刷新了全球燃煤发电技术参数纪录,这对贵州省乃至我国西南地区践行“十四五”规划发展战略和国家“双碳”目标有着重大意义。此外,上半年,北京巴威能青豫直流二期10万千瓦光热项目迎来重大建设节点,首片熔盐吸热器管屏顺利完成吊装。这是北京巴威拓展光热领域的首个塔式太阳能光热发电项目。

北重公司市场业绩与技术研发双轮驱动,新增订单量呈强劲增长趋势,GRT/MT机组订单破亿,同比翻7倍。其中,签订了中煤永城2×1000兆瓦高效超临界机组给水泵汽轮机、深州创能生物质2×40兆瓦热电联产发电机组、湖北双剑公司1×3.3兆瓦高速驱动汽轮机三个重大项目合同,超额完成任务目标。

京城环保深耕环保领域,其天津津沽污水厂三期污泥干化焚烧项目168小时性能考核一次性顺利通过,全线调试成功,并正式投入商业运营。该项目是京津冀地区单体规模最大的“污泥干化+独立焚烧”项目,京城环保以工艺包模式为项目提供了深化设计、供货、安装、调试、运行等系列服务,并运用了先进的污泥干化焚烧技术,实现了污泥高效处理处置和资源化利用的消化吸收再创新,每日可处理来自污水处理厂的脱水污泥700吨(污泥含水率80%),全年可处理污泥25万余吨,服务人口近600万人。此外,京城环保还综合应用物联网、AI、大数据、云计算、移动互联网等新一代信息技术,建立起了高可靠控制系统及信息化、智能化、一体化的污泥处理统一运营管控平台,全面优化了生产运维方式,为京津冀协同发展和国家“双碳”目标贡献力量。

积极开拓打开业务领域新版图

在氢能产业板块,天海工业所属天海氢能成功签署首套撬装加氢站订单,实现了商业化应用重大突破。该订单采用模块化集成设计,具备紧凑结构、灵活部署和智能控制三大核心优势,可快速适配城市补能站、临时供氢等多种场景需求。相较传统固定式加氢站,该产品能大幅降低场地限制,缩短建设周期,为客户提供更高效、便捷的加氢服务支持。

上半年,华德液压成功开拓商业航天高端装备制造市场,中标海南国际商业航天发射有限公司3号、4号液体火箭发射工位起竖液压系统重点项目,正式跻身火箭发射核心装备供应商行列。面对火箭起竖系统对高可靠性、高精度控制以及大惯量稳定性的严苛要求,华德液压通过创新应用主动阻尼控制、速度规划设计、精密定位设计以及大惯量系统前馈控制等复杂控制算法,成功攻克了火箭起竖过程的高可靠性稳定控制、油缸换级冲击控制以及双级伺服作动器创新设计等关键技术瓶颈。基于此,该系统能够精准实现提前回倒、预回倒、0秒回倒等多种工作模式,为我国商业航天液体火箭的安全、可靠发射提供了坚实的技术保障。

北人智能举办新品发布会暨智能工厂开放日活动,重磅首发两款商业轮转印刷机和一款塔式报纸印刷机,为印刷行业提供字典纸、新闻纸、胶版纸、双胶纸、轻涂纸、铜版纸等多种纸张全方位的印刷加工能力,能给出涵盖图书、期刊、宣传画、报纸插图、超市广告、海报等多场景的智能、高效解决方案。活动现场接待1500多位国内外客户到厂参观交流,并且成功中标辽宁新华项目,获得新华系统大客户认可。在2025国际橡塑展上,旗下陕西西北人现场成功与8家企业签订战略合作协议,共签订睿睿系列高速凹印机8台,干法复合机5台。上半年,陕西西北人新签订单同比增长17%。

培育产业持续发力实现新突破

在培育产业方面,配天机器人重磅首发了配天臻焊机器人系统,赋能焊工机器人智慧“大脑”,让焊工机器人实现低成本平滑换产,加速机器人走向更多工业场景。该系统利用计算机3D视觉技术和深度学习能力,自动识别、跟踪焊缝,自动优化焊接参数,规划焊接路径,无需人工示教和矫正,即可实现焊接过程的全面自动化与智能化。系统具备自适应全场扫描、自主工件识别、自动焊缝分析、免编程焊缝提取、智能焊接参数匹配等多项领先技术,还可实时边缘计算和自动编程,极大简化了焊接流程,能为船舶制造、建筑钢结构、航空航天、轨道交通等产业注入新活力。目前该产品已在造船厂部分焊接场景成功应用。

中航迈特聚焦高性能金属材料,重磅推出4款前沿创新材料:MT-Ti65高温钛合金、MT-Ti55531超高温钛合金、MT-ALMnEr-Zr高强度铝合金及MT-CM247LC难熔高温合金,该系列粉末产品以出色的增材制造工艺适应性,极大拓展了行业应用场景。聚焦新技术,中航迈特创新研发LPBF光束整形-环形光技术,打破了常规高斯光单一光斑限制,率先实现了高斯光与环形光自适应打印切换,为金属3D打印行业开拓了效率与质量平衡的创新路径,助力工业用户制造更高效、更精密的产品。今年也是中航迈特成立10周年,十年来,中航迈特从金属3D打印单一材料供应商成长为全生态服务商,以行业客户需求为牵引,自主研发多项科技成果,为3D打印行业提供了全新的解决方案。

全国首家“义利Bread”概念店落户开业 让宛平城“闻见”义利面包香

■本报记者 刘伟



全国首家“义利Bread”概念店在宛平城落户开业。

■记者 周宇杰/摄

红褐色的宛平城墙静默矗立,卢沟桥上的石狮遥望岁月。而如今,一缕新鲜面包香气飘散在这座抗战名城,百年义利以“现烤现卖”的方式,正为这座历史文化地标增添新的味觉记忆。

“出炉了!”8月29日清晨,义利Bread概念店面点师一声吆喝,第一盘现烤果子面包新鲜出炉。金黄色的面包散发着浓郁的奶香与果香,很快便被排队等候的顾客抢购一空。创建于1906年的中华老字号“义利”,在全国首家概念店开启了从预包装食品走向现制现售新业态的突破之旅。

现场:出炉即售罄 单日面包销量突破1300个

8月30日上午9时,概念店刚开门迎客,门口就排起了十余米的长队。“听说义利开了现烤店,特意从海淀赶过来,想尝尝迷你果子面包。”市民李女士拿着手机对照着推荐清单,排在队伍前列。记者在现场看到,店内货架分为“经典烘焙”“现制冰品”“预包装食品”三大区域,墙面装饰着融合了宛平城城楼元素的义利海报,不少顾客排队边拍照打卡。

“刚出炉的豆沙松松还有最后两袋!”上午10时,店员的吆喝声引来了不少顾客的争抢。据店长介绍,营业三天来,店内的产品均保持“出炉即售罄”的热度,其中迷你果子面包、巧克力核桃吐司、盐焗芝士面包最受欢迎。为了保证9点开门时有新鲜面包供应,我们从凌晨6点就开始备料、烘烤,平均每小时能出炉约150个面包,每天要售出1300多个。”店长指着后厨的计时器说道。

“没想到能这么火,我们正在调整生产计划,增加烘烤设备和批次,同时扩大营业面

积,尽量满足顾客需求。”义利食品有限公司负责人在现场告诉记者。

选址:讲好品牌故事 百年老字号牵手历史地标

为何选择在宛平城开设全国首店?这背后是义利经过深思熟虑的战略布局。宛平城作为全国知名的爱国主义教育基地和历史文化景区,每年吸引着大量国内外游客,而义利作为拥有119年历史的民族品牌,同样承载着深厚的文化记忆。“我们希望让来自全国各地的游客,在领略宛平城历史底蕴的同时,也能感受到义利百年传承中的创新活力。”上述负责人表示,此次布局打破了义利以往的区域限制,将品牌展示的舞台拓展到了更为广阔的全国市场。

在店内,不少游客都是看完卢沟桥历史陈列馆后专程前来的。“刚看完抗战历史,再来吃一口百年老字号的面包,感觉很特别,像是触摸到了不同年代的生活印记。”来自山西的游客王先生说道。这种“历史场景+品牌文化”的融合,正是义利想要打造的独特体验——让消费者在消费过程中,读懂老字号的发展故事,感受民族品牌的文化自信。

创新:从预包装到现制现售 重塑“健康美味”新主张

此次开业的“义利Bread”概念店,不仅是一个销售终端,更是义利创新战略的重要载体。与传统门店以预包装食品为主不同,现制健康、创新美味”的新主张,实现了从“卖产品”到“卖体验”的转型。

健康升级是核心亮点。记者了解到,店

内所有现制产品均沿用义利经典配方,但进行了减糖减油处理,选用更优质的天然原料,且无不必要的食品添加剂。“比如迷你果子面包,相比传统果子面包,重量减至135克,果料含量却提升到了50%左右,口感更丰富,也更符合当代人的健康需求。”工作人员介绍道。

美味创新则体现在口味与工艺的完美结合上。像招牌产品红豆松松,经过研发团队数十次调试,将经典红豆的甜与肉松的咸完美融合;北冰洋“鸳鸯雪糕”则被改造成现打软冰激凌,在保留双棒经典口味的同时,更新鲜爽口;麻酱口味冰激凌、北冰洋桔汁冰沙等新品,也成为年轻消费者的“必点款”。此外,依托义利工业化生产的品质控制经验,每一款现制产品都经过严格的安全检测,确保口感与安全双达标。

此外,工作人员介绍,本次顾客在品尝美食的同时,还可以通过墙面图文、多媒体、烘焙DIY、打卡集章等多种方式进行互动,打破老字号“只卖产品”的固有模式,重塑了品牌与消费者之间的关系。

值得一提的是,除了概念店,8月22日至10月8日,义利还联合北冰洋在卢沟桥景区开展全系列产品售卖活动,现场搭建了用北冰洋易拉罐打造的宛平城城楼造型,推出了北冰洋桔汁冰沙新品和文化创意书签,进一步丰富了游客的消费体验。

从1906年的小作坊到如今的创新型民族品牌,义利用“义利Bread”概念店的落地,给出了老字号在新消费浪潮中的转型答案。正如店内一幅标语所写:“百年匠心不变,创新永不止步。”未来,义利还将以宛平城首店为起点,把这种“历史+文化+体验”的模式推广到更多城市,让百年老字号的面包飘香到更远的地方。